



## Helse Sør-Øst RHF

Gode og likeverdige helsetjenester til alle som trenger det, når de trenger det, uavhengig av alder, bosted, etnisk bakgrunn, kjønn og økonomi.

**"Er it- bransjen og helsesektoren redde for hverandre?  
Hvordan snakker vi sammen i anbud og innovasjon?"**

**Viseadministrerende Direktør**

**Steinar Marthinsen**

**IT-Healthworld**  
**1. November 2012**

**HELSE**  **SØR-ØST**

# **Dette er Helse Sør-Øst**

- 7 sykehusområder - 10 helseforetak
- 70 000 medarbeidere – Norges største arbeidsplass
- Omsetning på om lag 61 milliarder kroner
- Ansvar for spesialisthelsetjeneste til en befolkning på cirka 2,7 millioner mennesker
- Fylkene: Østfold, Akershus, Oslo, Hedmark, Oppland, Buskerud, Vestfold, Telemark, Aust-Agder og Vest-Agder
- Hovedkontor på Hamar

## **Sykehuspartner - fellestjenester IKT**

- 12 forskjellige plattformer
- 54 datarom
- Ca 3500 applikasjoner
- Ca 3500 servere
- 50.000 arbeidsstasjoner til 70.000 brukere

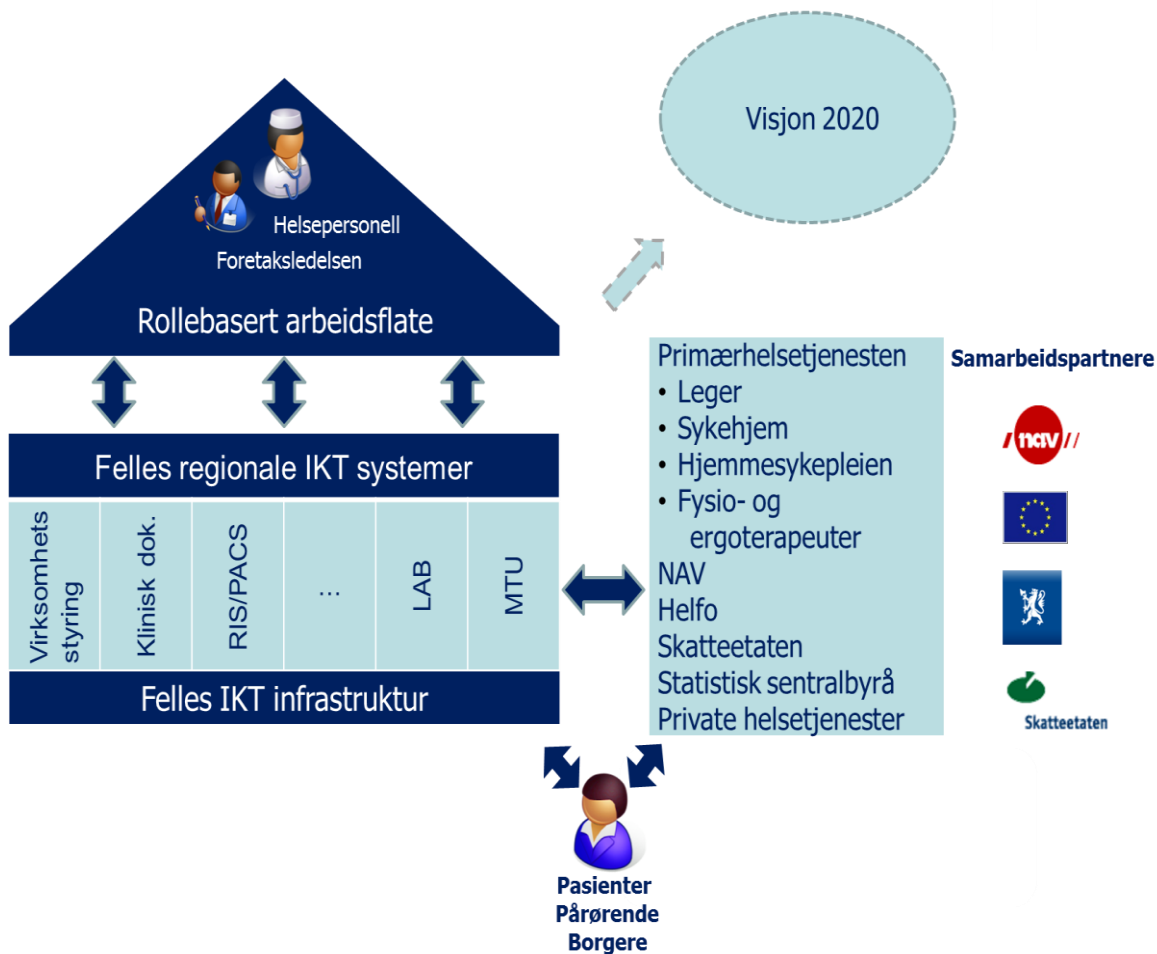


# Hovedmålsettingene for vår IKT-satsning er å ivareta pasientsikkerheten, og øke kvalitet og effektivitet i det helhetlige pasientforløpet



*Relevant, sammenlignbar og oppdatert informasjon og funksjonalitet skal være tilgjengelig på en brukervennlig og lettfattelig måte for pasienter, pårørende og helsepersonell når de trenger det, der de trenger det og med riktig kvalitet*

# Standardisering av arbeidsprosesser på felles regionale løsninger



- Regionale IKT-systemer på prioriterte kliniske områder...
- ...understøttet av en felles og moderne IKT-infrastruktur
- Tilgang til nødvendig informasjon på egnet teknologi (iPAD, elektronisk white-board, m.m.)
- Gode løsninger for digital samhandling
- Økt integrasjon med medisinsk teknisk utstyr (MTU)

# Innføringen av standardene skal gjøres stegvis og i tråd med helseforetakenes områdeplaner

2012

	PAS/EPJ (Dips)	Lab	Radiologi (RIS/PACS)	ERP (økonomi/logistikk)	IKT--plattform
AHUS	Red	Red	Yellow	Red	Red
OUS	Yellow	Yellow	Yellow	Yellow	Yellow
SI	Red	Red	Yellow	Red	Yellow
SIV	Red	Red	Red	Red	Green
SS	Red	Red	Red	Red	Green
ST	Orange	Red	Red	Red	Orange
SØ	Yellow	Yellow	Red	Yellow	Orange
VV	Red	Red	Red	Green	Green
Sunnaas	Red	White	White	Green	Green

2015

	PAS/EPJ (Dips)	Lab	Radiologi (RIS/PACS)	ERP (økonomi/logistikk)	IKT--plattform
AHUS	Orange	Red	Green	Yellow	Orange
OUS	Green	Green	Green	Green	Green
SI	Yellow	Red	Green	Yellow	Green
SIV	Orange	Red	Orange	Yellow	Green
SS	Orange	Yellow	Orange	Yellow	Green
ST	Green	Yellow	Orange	Yellow	Green
SØ	Green	Green	Orange	Green	Green
VV	Orange	Orange	Green	Yellow	Green
Sunnaas	Orange	White	White	Yellow	Green

2020?

	PAS/EPJ (Dips)	Lab	Radiologi (RIS/PACS)	ERP (økonomi/logistikk)	IKT--plattform
AHUS	Green	Green	Green	Green	Green
OUS	Green	Green	Green	Green	Green
SI	Green	Green	Green	Green	Green
SIV	Green	Green	Green	Green	Green
SS	Green	Green	Green	Green	Green
ST	Green	Green	Green	Green	Green
SØ	Green	Green	Green	Green	Green
VV	Green	Green	Green	Green	Green
Sunnaas	Green	White	White	Green	Green

## Fargeforklaring:

- Regionalt standard innført
- Innføring av regional standard pågår
- Innføring av regional standard planlegges
- Foretaksspesifikke løsninger
- Ikke relevant

# Innovasjon prioriteres høyt

Vi har behov for en mer **moderne** og mer **effektiv** spesialisthelsetjeneste

Å koble vår ressursbruk på anskaffelser med et innovasjonsperspektiv er en fremtidsrettet og nødvendig tilnærming



# Partner for innovasjon

## Virkemidler

- Vi ønsker å utnytte handlingsrommet i dagens regelverk bedre
- Fokus på å dekke behov med nye løsninger
- Dialogbasert tilnærming
- Krever normalt annen anskaffelsesprosess
- Krever normalt en annen kontraktsform (f.eks utviklingskontrakt/kjøpsavtale)

To aktuelle tilnærminger identifisert i vårt arbeide

Innovasjonsperspektivet skal ivaretas gjennom våre «standard» anbudsprosesser

Økt satsing på før-kommersielle anskaffelser, herunder OFU kontrakter

# Hva vil vi oppnå ved at vi snakker sammen om anbud og innovasjon

- **Redusert risiko med komplekse anskaffelser**
  - Mer tid til dialog
  - Uttesting av nye konsepter gjennom piloter
- **Dialog med leverandørene om nye og bedre løsninger**
  - Grunnlag for fornyelse og nyskapning
- **Gir vinn-vinn situasjoner for spesialisthelsetjenesten og leverandørene**
  - Bedre, moderne løsninger
  - Nye markedsmuligheter for leverandørene





# Helse Sør-Øst trenger partnere for å lykkes !

- **Tilgang til riktig kompetanse og kapasitet**
- **Gjennomføringstempo**
- **Finansiering**
- **Bruke partnere der de er i bedre stand til å utføre de oppgavene som ikke er foretaks-/brukernære.**
- **Sette ut "entrepriser" med klare mål og ansvar for leveranse – ikke enkeltkjøp av konsulenter**
- **Langsiktige kjøpsavtaler**