



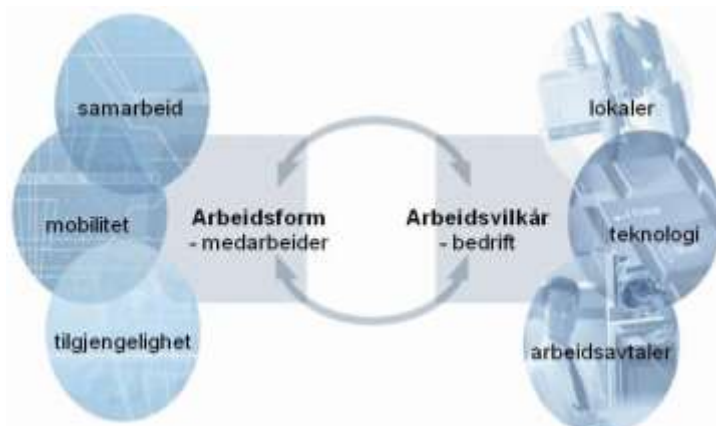
Leif B. Paulsen  
[Lbp@move.no](mailto:Lbp@move.no)  
T-92253308

1. Hva er Video Enabled Workforce
2. Hvorfor skjer dette i markedet nå
3. Hvordan tjene penger på dette
4. Demo



## Teknologien påvirker vår hverdag

Det er en direkte sammenheng mellom arbeidsform og arbeidsvilkår



# Effektivitet i videomøter



## Effektive videomøter?

- 10 % av møtetiden er videokonferanse, kun 4 % i offentlig sektor.
- Videomøter er i gjennomsnitt noe kortere «ansikt til ansikt» møter.
- Videomøter er mer effektive – deltakerne oppgir bedre nytteverdi
- Færre deltakere i møtene.
- Reduserer reisevirksomhet for minst en av deltakere, både tjenestereiser og pendlerreiser.
- Store forskjeller mellom virksomheter, også innad i samme bransje og i samme organisasjon! Nødvendig å kartlegge situasjonen i din bedrift.



SOURCE



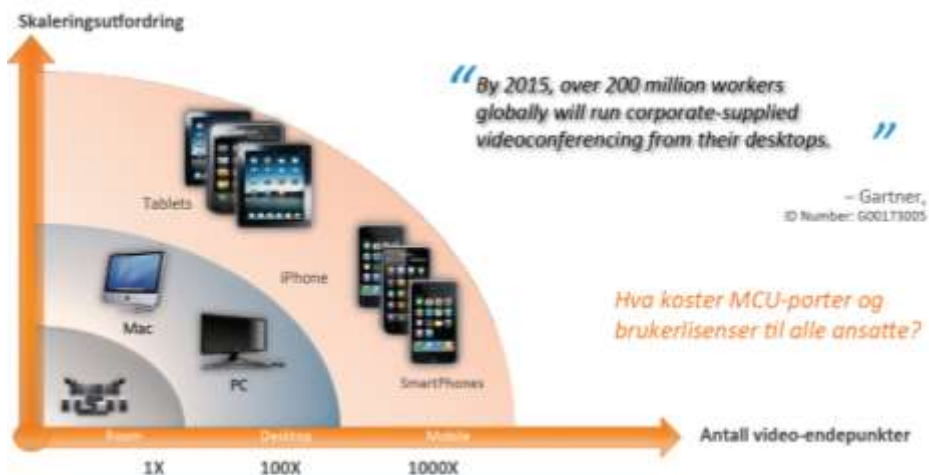
## Målbilde

### Høykvalitets videokonferanse uten «begrensninger»



SOURCE

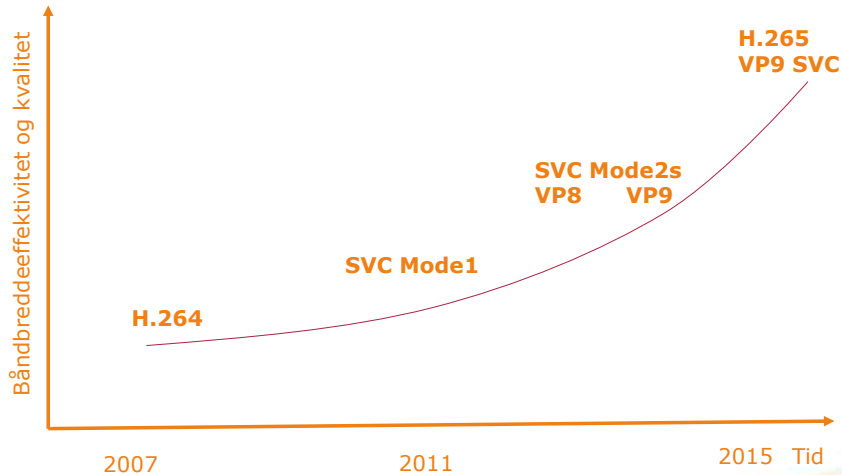
## Endepunkter eksploderer i antall og kvalitet



SOURCE



# Skifte i teknologi



SOURCE

# Brukervennlighet - integrert i kontorstøtte



1

Add Vidyo to a meeting with a 'Single Click'

2

Common contact list with email, IM, voice

3

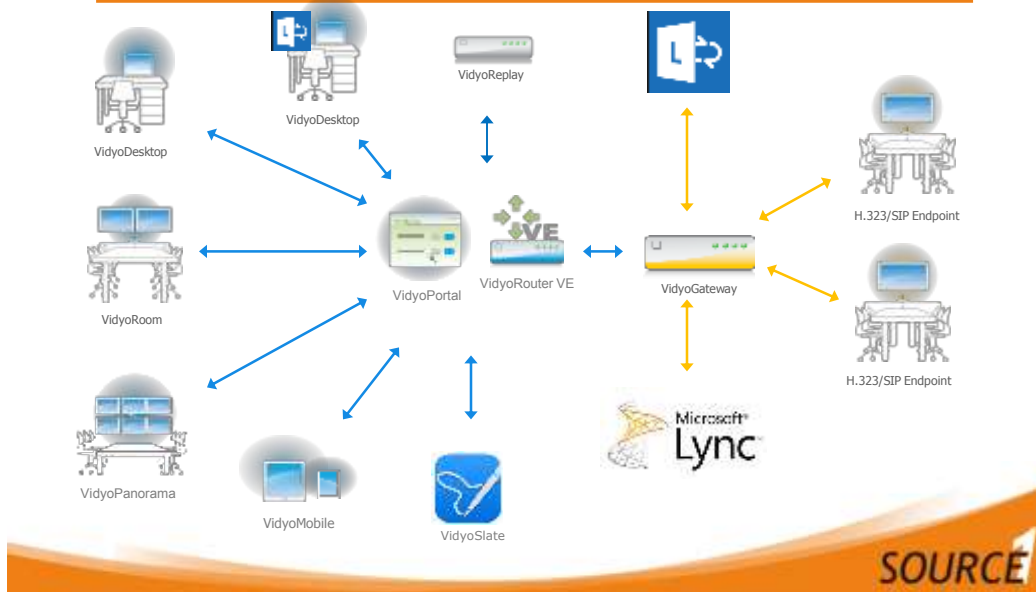
'Click-to-Connect' link for guest participants

Microsoft  
Outlook

SOURCE



## En perfekt integrasjonsplattform!

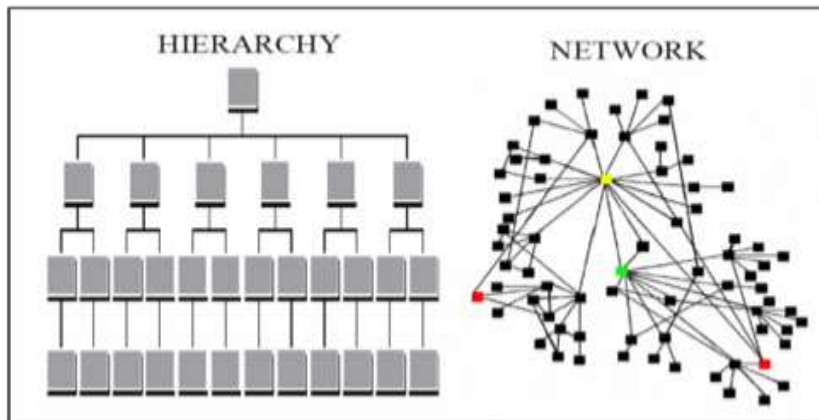


## Teknologiskifte eller noe som ligner.....



SOURCE

## Kunnskapssamfunnet er organisert annerledes



SOURCE

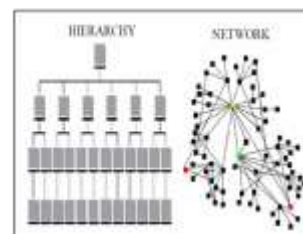
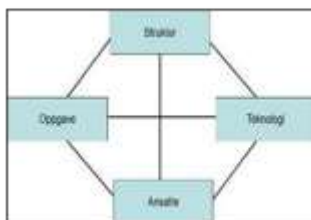
## «Video Enabled Workforce»

Opplæring

Tilgang  
Kompetanse

Forhandlinger

Problemløsning



Ledelse

Salgsarbeid

Tilhørighet

Informasjon

SOURCE

## Source1 Konsulentpool – Unik mulighet

---

1. Tilgang på konsulent kompetanse og –kapasitet
  - Inntekter uten investeringer og risiko
  - Må ikke ha sertifiserte konsulenter eller selgere
  - Bygg kompetanse gjennom «on the job training»
  - Høst mersalgsmulighet på eksisterende kunder
  - Du er i førersete og velger selv involvering
2. Mulighet til å øke belegg på eksisterende konsulenter
  - Kanal for salg av dine sertifiserte konsulenter



## Enkelt og lønnsomt å selge

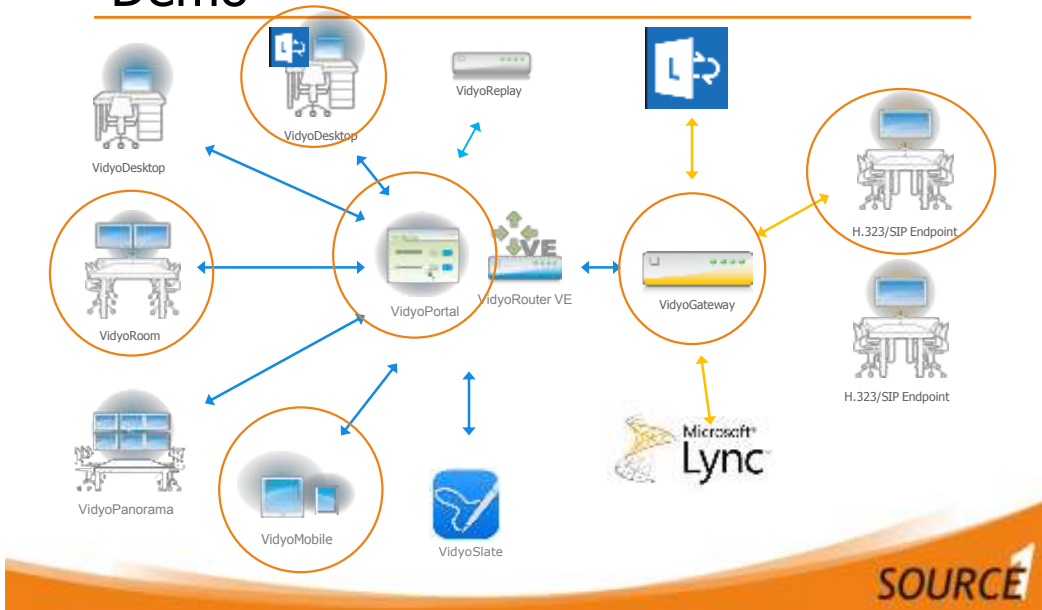
---

- Enkelt å lære, enkelt å bruke.
- Selge til brukere/ledelse, ikke IT.
  - Store potensielle besparelser for kunden.
- Prisgunstig sammenlignet med konkurrentene.
- Lønnsomt å selge.
  
- **Pris og margin eksempel:**
  - 5 skylisenser og 1 møterom ferdig installert    Kr 3.905,- pr. mnd. i 36 mnd.
  - Pr. skylisens    Kr 375,- pr. mnd.
  - **Dekningsgrad til forhandler    33%**





# Demo



**SOURCE**  
DISTRIBUTION

**Gå til Source1s stand,  
fyll ut skjema  
og bli med i trekningen av  
3 stk Vidyo brukerlisenser for ett år!**

